



## Come nasce l'idea

Fornire un supporto a 360° ai nostri Clienti fa parte del nostro DNA.

Ciò nonostante, alcune aree - complementari al core business - venivano, in passato, trattate più per eccezione che per strategia aziendale.

L'aumento delle richieste in arrivo ed un aggiornamento nella vision aziendale hanno portato alla convinzione di dover strutturare, sempre in maniera professionale, questa nuova area che oggi chiamiamo **Business Opportunities**.

## Obiettivi

Il principale obiettivo è quello di razionalizzare le richieste provenienti dal mercato relativamente alla gestione, promozione e consolidamento di un business, anche attraverso l'impiego di professionalità specialistiche.

Inoltre, si vuole tendere ad una verticalizzazione di parte delle nostre competenze verso il marketing strategico e le metodologie di screening, il tutto con un occhio di riguardo al trend sempre più esterofilo della nostra economia.

## Soluzioni

- Sviluppo e promozione di iniziative marketing
- Ricerca e selezione di fornitori e/o clienti "specialistici"
- Ricerca e selezione di partner finanziari
- Apertura di nuovi mercati
- Consulenza normativo-legale

## Settori di intervento

I principali settori nei quali interveniamo sono:

- Energie Rinnovabili (es. fotovoltaico, biomasse)
- Commodities (es. principali materie prime per i vari settori industriali)
- Entità a reddito (es. immobili, società)

